

## Taller Negociación ANADE

23 de agosto de 2012

Bibliografía sugerida

- Raiffa, Howard. The Art and Science of Negotiation, Cambridge, Mass.: Harvard University Press, 1982. (Creo que hay traducción al español)
- Cohen, Herb. ¡Negocie y gane! Bogotá: Grupo Editorial Norma, 2004.
- Cialdini, Robert B. Influence. Science and Practice, Boston: Allyn and Bacon, 2001.